

Specjalista ds. sprzedaży/ Handlowiec

Zakres obowiązków:

- realizacja strategii sprzedaży,
- pozyskiwanie nowych klientów i utrzymywanie długofalowych relacji w relacji B2B,
- prowadzenie spotkań z klientami i przygotowanie ofert handlowych,
- doradztwo techniczne,
- bieżąca analiza rynku i działań konkurencji,
- współdziałanie w tworzeniu polityki i strategii marketingowej firmy,
- kreowanie pozytywnego wizerunku firmy,
- udział w targach i konferencjach branżowych,
- regularne raportowanie wyników sprzedaży, analizę skuteczności i efektywności działań do bezpośredniego przełożonego,
- praca w terenie, poza siedzibą firmy,
- praca w oparciu o plany sprzedażowe.

Nasze wymagania:

- min. 3-letnie doświadczenie w sprzedaży,
- znajomość branży,
- profesjonalne podejście i doświadczenie w nawiązywaniu/utrzymaniu relacji z klientami i odbiorcami produktów,
- wysoka kultura osobista,
- orientacja na cel i umiejętność jego konsekwentnej realizacji,
- 100% zaangażowanie i zadaniowe podejście w realizacji celów sprzedażowych,
- otwartość na zmiany i gotowość do stałego podnoszenia kwalifikacji,
- mile widziana znajomość języka angielskiego umożliwiającą swobodną komunikację,
- czynne prawo jazdy kat. B,
- dyspozycyjność, w tym gotowości do odbywania częstych podróży służbowych,
- dodatkowym atutem będzie doświadczenie w sprzedaży stali trudnościeralnych.

To oferujemy:

- atrakcyjne warunki zatrudnienia,
- stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę,
- komfortowe narzędzia pracy (laptop, telefon, samochód służbowy również do celów prywatnych),
- stały kontakt z nowoczesnymi technologiami i innowacyjnymi rozwiązaniami,
- wsparcie sprzedażowe w postaci doświadczonego back office,
- pracę w zgranym i doświadczonym zespole,
- bezpłatne lekcje języka angielskiego,
- wysoką kulturę i atmosferę pracy.

Osoby zainteresowane prosimy o przesyłanie swojej aplikacji na adres: biuro@miilux.pl

Prosimy o zawarcie klauzuli:

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych przez Miilux Poland Sp. z o.o., dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z ustawą z dnia 10 maja 2018 roku o ochronie danych osobowych (Dz. Ustaw z 2018, poz. 1000) oraz zgodnie z Rozporządzeniem Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (RODO).

Uprzejmie informujemy, iż skontaktujemy się tylko z wybranymi osobami.